

各 位

2003年9月16日

会 社 名 株式会社 髙島屋 代表者名 取締役社長 鈴木弘治

コード番号 8233

> 数増減数 0日 1日 0 ⊟

0日 0 ⊟

2003年8月度 髙島屋営業報告

主要店舗および広域事業売上高前年増減率

=>/HHI00.010 %3 MOST=1-3131 L HWA1			
	売上高増減率(%)	入店客数増減率(%)	営業日
東京店	0.7	1.2	±
横浜店	2.2	1.9	+
新 宿 店	0.1	8.0	±
関東9店計	1.4	1.9	
大 阪 店	2.3	3.6	±
京都店	0.8	3.0	±
関西9店計	2.3	2.5	
全 店 計	0.2	2.2	
法人事業	17.0		
通信販売事業	34.3	各店の売上高増減率は、店頭ベース 関東9店=東京、横浜、新宿、玉川 関西9店=大阪、和歌山、京都、洛 大阪店売上には和歌山店・堺店を、源	
広域事業(店外)計	23.1		
수 計	1 0		

1、立川、大宮、柏、高崎、港南台 S西、堺、泉北、岡山、岐阜、米子 京都店には洛西店を、横浜店には港 南台店をそれぞれ含めています。

商品別売上高前年増減率(百貨店協会商品区分)

紳士服・洋品	3.5
婦人服・洋品	2 . 6
子供服・洋品	2.2
その他の衣料品	10.6
衣料品計	1.9
身の回り品	6.0
家 具	7 . 1
家 電	31.2
その他の家庭用品	10.0
家庭用品計	10.0
食料品	4.5
食堂・喫茶	5 . 7
雑 貨	1.0
サービス	6 . 1
その他	5.5
合 計	1.9

概 況 百貨店事業 売上高は横浜店他4店で営業日1日増に加え、秋 物商材に動きがあった関東各店が押上げたが、天 候不順、台風等の影響で関西各店は入店客数が落 込み低迷、全店計で 0.2%と僅かに前年実績を下 回った。 店舗別では、秋物の滑り出し良好な新宿店や横浜 店他、大宮店(+8.8%)、立川店(+3.8%)、柏店 (+1.9%)、高崎店 (+5.4%) が好調に推移した。 商品別では特選衣料雑貨(+10.5%)が引続き二桁 増、冷夏で秋物のカジュアルシャケット、スーツが動ル トた紳士 服(+6.3%)他、婦人雑貨(+0.7%)、子供服・ベビー (+1.2%)が好調だったが、入店客数減が影響し食 料品(3.4%)は不調、婦人服(3.0%)、紳士雑 貨(0.9%)も前年に及ばなかった。 広域事業 法人事業は大口物件の受注減で、また、通信販売 事業は季節需要のタイミング効果を狙いカタログ「秋号」 の発刊を前年 8/19 から本年 8/25 に変更、一週間 繰り下げた影響が大きく、前年実績を下回った。