会 社 名 株式会社 髙島屋 代表者名 取締役社長 鈴木弘治

コード番号 8233

2003 年 4 月度 髙島屋営業報告

主要店舗および広域事業売上高前年増減率

工女归品0.60亿次学来几工同时十省1%十			
	売上高増減率(%)	入店客数増減率(%)	営業日数増減数
東京店	8.2	2.8	± 0 日
横浜店	2.3	2 . 1	± 0 日
新 宿 店	1.9	5.8	± 0 日
関東9店計	4.9	2.6	
大 阪 店	7.1	2 . 1	± 0 日
京都店	3.7	2.0	± 0 日
関西9店計	5 . 4	2.1	
全 店 計	5 . 1	2.4	
法人事業	8.2		r:===.» ¬
通信販売事業	17.6	各店の売上高増減率は、店頭ベース。 関東9店=東京、横浜、新宿、玉川、立川、大 関西9店=大阪、和歌山、京都、洛西、堺、泉 大阪店売上には和歌山店・堺店を、京都店には	
広域事業(店外)計	4 . 6		
슴 計	5.1		

川、立川、大宮、柏、高崎、港南台 洛西、堺、泉北、岡山、岐阜、米子 京都店には洛西店を、横浜店には港 南台店をそれぞれ含めています。

商品別売上高前年増減率(百貨店協会商品区分)

1-144711701-11111111111111111111111111	
紳士服・洋品	9.7
婦人服・洋品	5 . 8
子供服・洋品	2.7
その他の衣料品	7.5
衣料品計	6.4
身の回り品	2.7
家 具	16.3
家 電	21.7
その他の家庭用品	4 . 6
家庭用品計	8.9
食料品	5.5
食堂・喫茶	3 . 1
雑 貨	1 . 8
サービス	2.7
その他	3.7
合 計	5 . 1

概 況	
百貨店事業	売上高は月前半の低気温や降雨等の天候不順に加え、急激な株価下落等による消費マインドの減退により苦戦。ゴールデンウィークに入り復調の兆しを見せたが全店計で 5.1%と前年実績を下回った。店舗別では前年のリニューアルオープンの反動があった大阪店や郊外店の下げ幅が大きく、全店で低調な結果となった。商品別では特選衣料雑貨(+2.1%)が引き続き堅調に推移。一方、主力の婦人服(7.2%)、紳士服(7.7%)は気温が上昇した月後半にやや回復したものの、季節衣料の動きが鈍く低迷。婦人雑貨(4.8%)、紳士雑貨(10.0%)、子供服・ベビー(4.0%)、食料品(5.1%)等も前年実績を下回った。
広域事業	法人事業は大型物件受注により前年実績を上回った。通信販売事業はカタログ「初夏号」の出足が鈍く婦人雑貨、リビング用品等が苦戦、前年実績を下回った。