

2004年1月15日

会社名 株式会社 髙 島 屋 代表者名 代表取締役社長 鈴木 弘治 コード番号 8233

2003年12月度 髙島屋営業報告

百貨店事業概況 本年 -3.6 実質 -2.7 (前年比%)

*実質とは、米子店を含む前年対比

12月度は、先月から続いた月初の暖冬の影響と、月後半からはクリアランスセール待ちの傾向がみられ、紳士服、婦人服等、ファッション衣料が低迷した。また、年末・クリスマス商戦は比較的順調に推移したが、日曜日の1日減もあり全店計で-2.7%と前年実績を下回った。関西各店は早期割引実施による歳暮の11月への受注前倒しの反動で当月は前年を-4.7%下回り、関東各店は、郊外店の健闘がみられたが、前年には及ばず-1.3%という結果となった。

店舗別	引概況							関西	計
	関西	大阪店	京都店	泉北店	岡山店	岐阜店	米子店	本年	実質
	売上	-4.2	-2.9	-6.3	-5.9	-8.0	-17.3	-7.0	-4.7
	入店客数	-1.1	-1.5	-1.0	-3.9	-5.6	-9.3		

^{*}大阪店には和歌山店・堺店、京都店には洛西店の売上を含む

関東	東京店	横浜店	新宿店	玉川店	立川店	大宮店	柏店	高崎店	関東計
売上	-5.1	-0.9	-1.1	4.9	-3.6	1.2	1.0	-1.9	-1.3
入店客数	-9.0	-2.9	-4.5	5.1	-5.1	1.5	1.6	-6.9	

^{*}横浜店には港南台店の売上を含む

<店舗>店舗別では、玉川店が12/5に新ブランドのオープンもあり引続き好調なほか、歳暮ギフト・催が好調だった大宮店、また、時間延長(期間11/29~12/25)を実施した柏店では、婦人服が前比+7.9%と売上を伸ばすなど奏効し前年を上回った。一方、他店は前年を下回った。

広域事業概況	法人	通販	広域計	
	-9.7	-3.3	-6.9	

< 広域事業 > 法人事業は大型物件の受注減により前年を下回った。また、通信販売事業はファッション、リビングの 受注が鈍く、年末号(11/3発刊)が苦戦し、年末特別号(11/24発刊)ではおせち(前比+19.5%)など好調に 推移したが、前年には及ばなかった。

総計	本年	実質		
	-3.8	-2.9		

商品別概況	(百貨店協	3会商品区	[分)					
	本年	実質		本年	実質		本年	実質
紳士服·用品	-4.6	-3.6	身のまわり品	0.9	1.2	食料品	-4.6	-3.7
婦人服·用品	-4.6	-3.3				食堂·喫茶	-8.2	-6.6
子供服·用品	-3.2	-2.2	家具	-1.2	-0.2	雑貨	-3.7	-2.6
その他衣料品	-5.6	-4.2	家電	-13.6	-13.2	サービス	-0.3	1.1
衣料品計	-4.6	-3.3	その他	-11.7	-11.0	その他	18.2	19.5
			家庭用品計	-9.2	-8.5	合計	-3.8	-2.9

< 店頭ディピィジョン別 > クリスマス商戦では特選衣料雑貨(前比+4.8%)が好調だったが、婦人雑貨(同-1.2%)は前年に及ばず、婦人服(同-4.4%)、紳士服(同-2.7%)、ペピー・子供(同-2.8%)等は苦戦した。また、おせちが前比+7.1%と売上を伸ばしたが、お歳暮の前倒しもあり食料品(同-3.4%)も前年を下回った。

歳暮(前比): 関西9店計-3.6% 関東9店計+6.2% 全店計+2.3% おせち(前比):関西9店計+7.7% 関東9店計+6.4% 全店計+7.1%